



Area Sales and Service Manager (m/w/d) Großraum Europa in Vollzeit

Man muss in keinem Megakonzern arbeiten, um spannende internationale Herausforderungen zu erleben. Feldklasse ist schlank aufgestellt, der Umgang familiär und die Hierarchien sind flach wie ein frisch planierter Acker. Außerdem sind wir nicht nur Hersteller von Hackmaschinen, sondern auch Forscher und Tüftler. Mit innovativer, neuer Technik verbessern wir die Landwirtschaft. Uns ist es wichtig, Probleme zu lösen, um gesunde Lebensmittel anbauen zu können, die mit geringen Umweltauswirkungen produziert wurden, die belastende Handjäte durch Maschinen zu ersetzen und der Landwirtschaft ökonomisch weiterzuhelfen.

Deine Aufgaben:

- Du berätst und überzeugst Kunden telefonisch und schriftlich und verkaufst unsere individuell konfigurierten Maschinen. Dabei ermittelst du die passenden USPs und technischen Ausstattungen entsprechend der Kundenbedürfnisse.
- Du richtest unsere Maschinen beim Kunden vor Ort optimal ein und schulst die Mitarbeiter des Kunden im Umgang mit unserer Technik.
- Du erschließt neue Märkte im Direktvertrieb aber auch über Händler und in Zusammenarbeit mit Freelancern
- Du präsentierst unsere Technik bei Veranstaltungen und Messen
- Du generierst Input für das Marketing in Form von Testimonials und Videosequenzen

Feldklasse



Was du mitbringen solltest:

- Du hast Erfahrung im Vertrieb und im technischen Kundendienst, idealerweise im Bereich Gemüsebau oder Hacktechnik.
- Du verstehst ackerbauliche bzw. gartenbauliche Zusammenhänge und hast ein Gespür für die Bedürfnisse unterschiedlicher Böden und Kulturen.
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, weitere europäische Sprachen von Vorteil
- Reisebereitschaft innerhalb Europas sowie Rufbereitschaft während der Saison
- Führerschein der Klasse B sowie der Klasse T

Was wir bieten:

- Unbefristete Anstellung sowie überdurchschnittliche Vergütung und an die Leistung angepasste Zulagen
- 30 Urlaubstage pro Jahr sowie zahlreiche Corporate Benefits
- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen und hybriden Arbeiten
- Firmenwagen sowie Firmenhandy mit privater Nutzungsmöglichkeit
- Spannende Aufgaben und ein hohes Maß an Eigenverantwortung sowie Mitgestaltung von Veränderungen
- Regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen sowie entsprechende Entwicklungsmöglichkeiten
- Starke USP – einfach zu verkaufen, nicht auf dem Massenmarkt
- Junges und dynamisches Team

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann warte nicht lange und bewirb Dich bei uns telefonisch, per Mail oder per WhatsApp unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

Dein Ansprechpartner ist Niklas Martin, Kaufmännischer Leiter.

Tel.: +49 (0)159 043 583 36

Mail: career@feldklasse.de

Fischelner Straße 67

DE – 40668 Meerbusch

Feldklasse