



## Lead-Manager (m/w/d) insbesondere für den französischen Markt auf 556-Euro-Basis oder als Werksstudent\*in

Man muss in keinem Megakonzern arbeiten, um spannende Maschinen zu erleben. Feldklasse ist schlank aufgestellt, der Umgang familiär und die Hierarchien sind flach wie ein frisch planierter Acker. Außerdem sind wir nicht nur Hersteller von Hackmaschinen, sondern auch Forscher und Tüftler. Mit innovativer, neuer Technik verbessern wir die Landwirtschaft. Uns ist es wichtig, Probleme zu lösen, um gesunde Lebensmittel anbauen zu können, die mit geringen Umweltauswirkungen produziert wurden, die belastende Handjäte durch Maschinen zu ersetzen und der Landwirtschaft ökonomisch weiterzuhelfen.

### **Deine Aufgaben:**

- Potenzielle Kontaktmöglichkeiten recherchieren: Hierbei ist eine innovative und kreative Herangehensweise gefragt
- Vorqualifizierung durch Erstkontakt zum Kunden: Qualität statt Quantität. Wir bevorzugen den qualitativ hochwertigen Kundenkontakt und nehmen uns dafür auch gerne die notwendige Zeit. Der Kunde ist bei uns König.
- Pflege des CRM-Systems hinsichtlich Kontaktdaten und inhaltlicher Komponenten

### **Was du mitbringen solltest:**

- Eine strukturierte und gewissenhafte Arbeitsweise sowie ein zuverlässiges Auftreten
- Deutsch, Englisch und Französisch werden als fließend vorausgesetzt, weitere Sprachen wie Spanisch, Italienisch wären von Vorteil, jedoch nicht zwingend notwendig

# Feldklasse



#### **Was du mitbringen solltest:**

- Starke Kommunikationsfähigkeiten, eine einwandfreie Rechtschreibung sowie Verhandlungsgeschick
- Eine schnelle Auffassungsgabe sowie leichtes technisches Verständnis beziehungsweise die Affinität, sich in solche Themen einzuarbeiten
- Erfahrung im Vertrieb wäre von Vorteil
- Erfahrung im kaufmännischen Bereich oder Student\*in einen wirtschaftsbezogenen Studiengang wäre wünschenswert

#### **Was wir bieten:**

- 30 Urlaubstage pro Jahr sowie zahlreiche Corporate Benefits
- Familienfreundliche und flexible Arbeitszeiten
- Ein Firmenhandy mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Freiraum in der Gestaltung
- Regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen
- Ein großartiges Team mit Wohlfühl-Faktor
- Starke USPs die den Vertrieb einfacher gestalten
- Remote Work

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann warte nicht lange und bewirb Dich bei uns telefonisch, per Mail oder per WhatsApp unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

Dein Ansprechpartner ist Niklas Martin, CFO/COO.

Tel.: +49 (0)1522 6885109

Mail: [career@feldklasse.de](mailto:career@feldklasse.de)

Fischelner Straße 67

DE – 40668 Meerbusch

# Feldklasse